

Incoterms® 2020

1 jour (7h)
en Intra

960 € HT
Groupe de 8
stagiaires maxi

Réf : P 3005

Pourquoi ?

Préparer l'entreprise à prendre et assumer les risques et les coûts liés au transport lors de la vente de biens. Aborder sereinement la partie transport lors de la négociation du contrat de vente.

Pour qui ?

Commercial, ADV, Acheteur, Approvisionneur, Responsable logistique, Chargé d'affaire export, Technicien logistique.

Les objectifs de la formation (à l'issue de la formation les stagiaires seront capables de :)

Déterminer le lieu de transfert de risque qui préserve les intérêts de l'entreprise,
Répartir les coûts de transport avec le client ou le fournisseur,
Choisir les *Incoterms®* adaptés aux conditions de vente et d'achat de leur entreprise.

Le programme

1 – Définitions et rôles des *Incoterms®*

L'importance de l'*Incoterms®* dans votre contrat de vente ou d'achat
Définition des termes utilisés
Le transfert de responsabilité du vendeur à l'acheteur

2 - Les *Incoterms®* 2020

Décryptage des codes *Incoterms®*
Les *Incoterms®* applicables à tous modes de transport
Les *Incoterms®* spécifiques au transport maritime
Les évolutions des *Incoterms®* 2020 par rapport à la version 2010
Exercices

3 - Les risques et documentation associés aux flux export

L'analyse des risques sur flux
Matrice d'analyse des risques
Les documents à joindre pour réussir vos exportations
Etudes de cas

Les +

de notre pédagogie

Formateur expérimenté à la gestion de flux import et export.

Formation basée sur le partage des connaissances et les mises en pratique.

Nombreux exercices pédagogiques et ludiques

Études de cas

Évaluation

L'évaluation des compétences acquises est réalisée lors de exercices, études de cas et jeu pédagogique.

Prérequis

Aucun

Dates de stage

Nous consulter.

Informations

CFL Conseil & formation SARL

19 Rue Trousseau 37 000 TOURS

f.lepleux@cfl-formation.fr

06 72 84 89 22